



Pressmaterial september 2005

## Nytänk och entreprenörsskap utmanar branschen

### GAT säljer badkar – utan onödigt krångel

Att få njuta av ett varmt, bubblande bad skall varken vara dyrt eller krångligt. Alla badkar säljs i helt kompletta paket där varje rör, kran och munstycke finns med. Färdigt att installera. GAT gör bubbelbadkar tillgängliga för alla – utan krångel och dyra tillval.

2004 startade GAT sin verksamhet – övertygade om att det går att sälja badkar på ett nytt sätt på den svenska marknaden. 2005 börjar det visa sig att de hade rätt!

GAT är ett ungt företag i en bransch som annars lätt uppfattas som lite gubbig och stelbent. Få unga människor lyser upp när VVS-installationer kommer på tal, men GAT är undantaget. Ägarparet Jessica Hansson och Petter Wetterstrand bubblar av entusiasm och visioner.

– Jag är så gott som uppvuxen i en badkarsfabrik, säger Jessica. Tillsammans med min pappa drev jag i många år företaget Poseidons Pooler, så jag känner mig hemma i branschen, fortsätter Jessica. Att vara tjej bland slangar, rör och kopplingar är dessutom en fördel, skrattar Jessica. En och annan höjer förvånat på ögonbrynen när de märker att jag vet vad jag pratar om!!

GATs idé är lika enkel som självklar – det måste gå att tillverka och sälja badkar på ett nytt och bättre vis! Slutsatsen var given. Badkaren konstrueras och designas i Sverige och tillverkas sedan på GATs fabrik i Kina – en optimal kombination som ger funktioner och utseende som stämmer med svenska krav, men en prisbild som känns mycket osvensk.





– Vi har idag fem olika bubbelbadkarsmodeller i vårt sortiment, berättar Jessica. Dessa kompletteras av en helt unik serie träbadkar för inomhusbruk. Planer saknas dock inte, fortsätter Jessica som sprudlar av entreprenörlusta. Fler badkarsmodeller kommer förhoppningsvis innan året är slut.

GAT arbetar för närvarande intensivt med att knyta kontakter med ett noga utvalt nät av återförsäljare runt om i Sverige. Det, i kombination med egna mässhdeltagande, har redan lagt grunden för en mycket bra försäljning redan år 1.

Mässhbjudandet på Hem & Villa kommer med största sannolikhet bidra till ytterligare försäljning - beställer man sitt badkar under mässhdagarna får man ett presentkort värt 1000 kr att njuta av på något av de vackra hotellen i Countryside Hotels!

– Vi vill placera ett bubbelbadkar i varje svenskt hem och göra det lika enkelt att skaffa sig ett hemmaspa som att köpa ett matbord i ett platt paket, säger Jessica Hansson med stor framtidstro.

För mer information kontakta:

Jessica Hansson, GAT Sweden AB, tel 031-68 39 90, 0732-00 44 17

E-post: [jessica@gat.se](mailto:jessica@gat.se)

Petter Wetterstrand, GAT Sweden AB, tel 031-68 39 90, 0709-74 93 23

E-post: [petter@gat.se](mailto:petter@gat.se)

GAT har även en Mediabank med digitalt bildmaterial. Kontakta GAT för information och lösenord.

**GAT Sweden AB, Box 363, 401 25 Göteborg, Tel. 031-68 39 90 [www.gat.se](http://www.gat.se)**

